

## İyi bir danışman, vakit ve nakit kazandırır

Greeneks Uluslararası Taşımacılık'ın Uluslararası Ticaret Yönetmeni Gökhan Kaptan, acenteleri Evrim Sigorta'nın yaşadıkları sorunların çözümündeki rolünü şöyle özetliyor: "İyi bir sigortacınız yoksa sorunun çözümü daha uzun süreli ve maliyetli olabilir."

Lojistik sektörü, oldukça yüksek risk taşıyor. Yapılan işlerin, bu sebeple sektöre uğramaması ve faaliyetlere hızla, kalınan yerden devam edilebilmesi için de risklerin sigorta ile güvence altına alınması gerekiyor. Greeneks Uluslararası Taşımacılık da, sigorta güvencesi altında bulunan şirketlerden. Şirketin Uluslararası Ticaret Yönetmeni G. Gökhan Kaptan, alınan sigorta poliçeleri sayesinde, sigorta şirketlerini risklerine ortak ettiklerini söylüyor. Kaptan, "İyi bir sigortacınız yoksa sorunların çözümü uzun süreli ve maliyetli olabilir" diyor.

Şirket bünyesinde çalışan elemanlardan veya acenteliklerinden dolayı oluşabilecek her türlü durumda, sorumluluğun kendilerine ait olduğunu belirten Kaptan, "Sorumlularımızı sigorta şirketleri dışında paylaşabileceğimiz başka bir kurum yok. Risklerimize, aslında bu poliçeleri satın alarak, sigorta şirketlerini ortak ediyoruz" şeklinde konuşuyor.

CMR, trafik, kasko ve yeşil kart gibi koruyucu sigortaları sıkça kullandıklarını ifade eden Kaptan, "Sigorta yaptırmak, planlama ve organizasyon yaparken daha rahat olma ve müşteri güvencesi sağlanmış

### Lojistik, geleceğin mesleği

Lojistik sektörünün büyüdüğünü ve üniversitelerde ilgili bölümler açılmaya başladığını belirten Gökhan Kaptan, bunun sektör için sevindirici bir durum olduğunu söylüyor. Verilen eğitimlerin içeriğinin de çok önemli olduğunu ifade eden Kaptan, öğrencilerin staj yapmalarının da çok faydalı olduğunu değerlendiriyor. Lojistik sektörüne girecek bireylerin, öncelikle bir yabancı lisans iyi konuşmaları gerektiğini altını önemle çizdiğini söyleyen Kaptan, "Sektörde başarı ve kariyer yapmak, lisansla değil, tempolu çalışmak, ekip çalışmasına uygun olmak ve gelişime açık olmak da, sektörün olmazsa olmazları. Geleceğin mesleği olarak değerlendirilen sektörde, iş imkanları ve kariyer yapabileceği şans da oldukça yüksek" diyor.

bir şekilde hareket etme imkanı sağlıyor" diyor. Sektör olarak hızla geliştiğinin ve yeni taşıma modelleri ile karşı karşıya olduklarının altını çizen Kaptan, çağın ve sektörün gelişimine uygun poliçe ve teminatların oluşturulup, hayata geçirilmesi gerektiğini belirtiyor.

### Karşılıklı güven çok önemli

Yakın bir tarihte, yurtdışında emtiaların yüklenmesiyle ilgili bir sorun yaşadıklarını belirten Kaptan, sürücünün yüklemeye itiraz ettiğini ve ürünlerin hem ambalajının hem de yüklemeye şeklinin bu taşımaya uygun olmadığını söylediğini belirtiyor. Kaptan, olayı şöyle anlatıyor: "Yaptığımız incelemede, emtia ambalajının yetersiz olduğunu ve araç içerisinde nasıl önlem

alırsanız alın muhakkak hasarın meydana geleceğini gördük. Durumu acentemiz Evrim Sigortacılık Hizmetleri ve sigorta şirketimiz Ergo Sigorta'ya bildirdik. Sonrasında ekspertiz çalışması yapıldı ve bu yüklemeye şeklinin sadece kısa mesafeler için kullanılabileceğini raporladı. İyi bir acente veya sigortacınız yoksa bu sorunun çözümü daha uzun sürerdi ayrıca ödeyeceğiniz para veya kaybedeceğimiz zaman da cabası."

Şirket olarak bugüne kadar yaşadıklarını birçok hasarda, dosyalarının gerek acente gerekse sigorta şirketi tarafından hızlı bir şekilde sonuçlandırıldığını dile getiren Kaptan, "Tabii ki karşılıklı güven ve doğru beyanların da bunda büyük rolü var" şeklinde konuşuyor.

Acente ve sigorta şirketi seçiminde, kendilerini anlayan, yaptıkları işin inceliklerini bilen, gerektiğinde kendileri adına işlem yapabilecek ve iş yüklerini hafifletecek şirketlerle çalışmaya dikkat ettiklerini söyleyen Kaptan, şirketlerin alanında uzman çalışanlardan oluşmasının da yaptıkları seçimi etkilediğini belirtiyor.



### ÖZEL SİGORTALAR, ÖNEMLİ AVANTAJLAR SAĞLIYOR

Bireylerin, yaşamları boyunca risklere açık varlıklar olduklarını belirten Gökhan Kaptan, bu riskleri garantiye almanın, özel sigortalar sayesinde mümkün olduğunu ifade ediyor ve kişisel olarak da uzun zamandır hem sağlık hem de diğer sigorta ürünlerinden yararlandığını söylüyor. Özel sigortaların, toplumun bir kısmı tarafından iyi bilindiğini ancak bir kısım tarafından ise halen sıcak bakılmadığını söyleyen Kaptan, sistemin oldukça önemli avantajlar sağladığını da altını çiziyor. Kaptan, toplumun bilinçlendirilmesi ve teşvik edilmesi ile sistemin daha da geliştirilebileceğini düşündüğünü belirtiyor.



## Allianz, Van'da hem okul hem sağlıkevi açtı

Allianz Sigorta, 23 Ekim 2011 tarihinde Van'da yaşanan ve bölge halkını derinden etkileyen deprem felaketinin ardından sürdürülebilir bir sosyal sorumluluk projesi hayata geçirerek, Van'ın Mollakasım Köyü'nde bir ilkokul, sağlıkevi ve lojman inşa etti. Allianz Sigorta İlkokulu ve Allianz Sigorta

Köyü'nde gerçekleştirildi. Açılışa konuşan Allianz'ın Türkiye CEO'su Alexander Ankel, "Bölge halkını derinden etkileyen deprem felaketi sonucunda Allianz Sigorta olarak, geçtiğimiz senenin sonunda büyük zarar gören Van'ın Mollakasım Köyü'nde sürdürülebilir bir sosyal sorumluluk projesi başlattık. Projemizin ilk adımını



Allianz Sigorta İlkokulu'nun açılışında Alexander Ankel (sağda) ve Münir Karaloğlu (solda) hazır bulundular.

Sağlıkevi'nin açılışı, Ağustos ayının sonunda gerçekleştirildi. Allianz Sigorta İlkokulu ve Allianz Sigorta Sağlıkevi'nin açılışı, Van Valisi Münir Karaloğlu, Van Halk Sağlığı Müdürü Dr. Yakup İmren, Allianz Sigorta Yönetim Kurulu Başkanı Dr. Rüşdü Saraçoğlu, Allianz Sigorta CEO'su Alexander Ankel'in katılımıyla Van'ın Mollakasım

inşa ettikleri tesisleri köy halkına gururla armağan ettiklerini söyledi. Okulun içerisine yaptıkları kütüphane ile çocukların gelişimine katkı sağlamayı hedeflediklerini ileten Alexander Ankel, Allianz Sigorta Sağlıkevi'nin ise depremin yaşandığı bölgenin refahı ve sağlık gereksinimlerine cevap vermek üzere inşa edildiğini belirtti.

## BES'te stopaj ödemeleri nasıl alınacak?

Bireysel Emeklilik Sistemi'nde (BES) beklenen stopaj ödemeleri için başvurular 29 Ağustos'ta başladı. Stopaj ödemesi alacak kişilerin şirketleri ile irtibata geçip nasıl başvuracaklarını öğrenmesi gerekiyor.

Bireysel Emeklilik Sistemi'nde (BES) merakla beklenen stopaj ödemeleri için başvurular 29 Ağustos 2012 tarihinde başladı. Bir yıl sürece olan bu süreçte, 2007 yılından sonra sistemden ayrılmış olanlar, birikimlerinin anaparası üzerinden kesilen stopajları iade alabilecekler.

İadelerini almak isteyenler, emeklilik şirketlerine müracaat edecek. Şirketler başvuruları şahsen, telefon ya da internet aracılığı ile alacak. Bu noktada bireylerin kendi emeklilik şirketini arayarak, nasıl başvurusu gerektiğini öğrenmesi gerekiyor. Şirkete müracaat ederken isim,

soyadı ve TC kimlik numarasını belirtmek yeterli oluyor. Çünkü şirketler kimin, ne kadar iade alacağına listesini çıkardı ve vergi dairelerine gönderdi. İnternet ile başvurularda ise şirketler, bireyler bir form ile ne kadar iade alacaklarını ve hangi vergi dairesine müracaat edeceklerini bildiren bir evrak gönderecek. Şahsen başvurularda ise internet yolu ile yapılan müracaatlarda verilen form ve belgeler bireyler başvuru esnasında verilecek. Sonrasında ise

çalışılan bankanın adı ve hesap numarası gibi bilgileri de içeren formu doldurulduktan sonra, bireylerin bildirilen vergi dairesine gidip, şahsen müracaat

etmesi gerekecek. Maliye Bakanlığı ve emeklilik şirketleri arasında yapılan anlaşma gereğince vergi dairesi sürecinde bu belgeler istenemeyecek olsa da bireylerin belgeleri yanında taşınması öneriliyor.

### Anapara üzerinden yapılan kesintiler ödenecek

Geçmişte bireysel emeklilik sisteminden ayrılanlar, birikimlerini alırken hem yatırdıkları anaparadan hem de getirisini de geri alacaklar; sistemden ayrıldıkları süreye göre değişen oranlarda stopaj kesintisine maruz kaldılar. Bu çerçevede; 10 yıldan önce ayrılanlardan yüzde 15, 10 yıldan sonra emeklilik hakkı kazanmadan ayrılanlardan yüzde 10 stopaj kesildi. 56 yaşını doldurup da emekli olanlardan da ise, yüzde 3,75 kesintisi yapıldı. Şimdi, sadece anapara üzerinden yapılan, bu oranlardaki kesintiler iade edilecek.

## Üsküdar-Çekmeköy metro inşaatı, Eureko güvencesinde

Türkiye'de mühendislik sigortaları branşında ilk üç şirketten biri olan Eureko Sigorta, Üsküdar - Çekmeköy arasında inşa edilecek metro hattının inşaatını sigortaladı. Marmaray Projesi, Kadıköy - Kartal, Otogar - Bağcılar metro hatları ile Boyabat Barajı da Eureko Sigorta tarafından sigortalanan büyük inşaat projelerinde yer alıyor. Eureko Sigorta inşaat ve montaj sigortaları branşında 2012'nin ilk altı ayındaki performansıyla yüzde 11,6'lık pazar payına ulaştı ve sektörde ikinci sıraya yerleşti.

İnşaat sigortalılarında 6 ayda 21 milyona yakın prim üretimi. Son yıllarda sanayi sektörünün hızla gelişmesiyle birlikte inşaat ve montaj sigortalılarının daha fazla önem kazandığını belirten



Eureko Sigorta Teknikten Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Süha Çele şunları ifade etti: "İnşaat sigortaları hem kapsamı hem teminat yapıyla ciddi riskler karşısında geniş güvence sunuyor. Sektör geneline

bakıldığında bu branştaki prim üretiminin 181 milyona yakın olduğunu görüyoruz. Bu üretimin 21 milyona yakın kısmını biz Eureko Sigorta olarak gerçekleştiriyoruz. Gerek inşaat sigortaları alanının önde gelen reasürörleri ile güçlü ve uzun süreli ilişkilerimiz gerekse şu ana kadar içinde olduğumuz projelerden edindiğimiz tecrübelerimiz, Eureko Sigorta'yı diğer şirketlerden ayırıyor." Eureko Sigorta'nın inşaat sigortaları ürününü büyük çaplı kabulüne kadar geçen dönemde, müteahhitten maruz kalabileceği ani ve beklenmedik olaylar sonucu gerçekleşen kayıp ve hasarları teminat altına alıyor.



HDI Sigorta, bünyesinde başlattığı imaj çalışmasına bir yenisini daha ekliyor. HDI bu kez kendi dergisini çıkıyor. HDI Sigorta Genel Müdürü Orhan Arıkcı, Eylül ayında çıkan HDI Aktüel dergileriyle acentelerinin ve müşterilerinin karşısında, aynı dili konuşan bir kurum olmayı hedeflediklerini belirtti. "İletişimin gücü her şeyden önemlidir" diyen Arıkcı, "Bizce yapılması gereken, sigortanın asli değerini vurgulayan, iş ortaklarımız ve müşterilerimize karşı gerçek anlamda yakın olan bir iletişim tarzını benimsemek. Şirket olarak yepyeni bir projeye imza atıyoruz. HDI Aktüel, bizim için bir ilk olacak" dedi. Rerginin genel yayın yönetmenliğini üstlenen Reklam ve Halkla İlişkiler Müdürü Eylem Köse Aslan ise, "HDI Aktüel içimizden doğdu. Kendi emeğimiz olacak" dedi.

## HDI'den taraftara ve kulüplere destek

HDI Sigorta, sporun gücünü ve sigortacılık branşını bir araya getirerek hayata geçirdiği GSSİGORTA HDI ve Bursaspor Sigorta HDI markalarıyla hem taraftarlara hem de kulüplere kazandırmaya devam ediyor. Konuyla ilgili çalışmalarını sürdüren ve birçok organizasyonda yer alan HDI Sigorta Sportif Kurumlar Müdürü Burak Kurt, 2012-2013 sezonu Galatasaray formalarının tanıtıldığı lansmana katıldı.

Lansmanda HDI Sigorta Sportif Kurumu'nun gerçekleştirdiği çalışmalardan bahseden Kurt, "Galatasaray Sigorta ile HDI Sigorta'nın arasındaki anlaşma kapsamında, Bursa'da yer alan Taraftar Sigorta adında konsept bir acentemiz var ve GSSİGORTA HDI ürünlerini pazarlıyoruz. Özellikle bireysel ürünlerden ferdi kaza ürünleri, konut ürünleri ve aile sorumluluk ürünleri ve üçüncü şahıs sorumluluk ürünleri var. GSSİGORTA HDI ve Bursaspor Sigorta HDI birlikteliği çok büyük bir marka birinci oluşturdu. Bunu daha da geliştirmeye çalışıyoruz" dedi.