



evrim sigorta

OCAK 2012 SAYI: 27

e-gazete

Evrım sigortacılık hizmetleri A.Ş.



“Evrım, 2013’te de adından söz ettirecek”

Evrım Sigortacılık ile UND üyelerine özel bireysel emeklilik planı çıkaran Ergo Emeklilik’in Marmara Bölge Müdürü Hakan Dursun, “Evrım Sigortacılık, hem elementer hem de bireysel emeklilik branşında sektörde 2013’te de adından söz ettirecek” dedi.

Türkiye’de 2003 yılında başlayan, bu yıl 10. yaşını kutlayacak Bireysel Emeklilik Sistemi’nde (BES), yılbaşından itibaren devlet katkı payı esaslı yeni bir sisteme geçildi. Başbakan Yardımcısı Ali Babacan’ın açıklamalarından sonra kamuoyunda büyük ilgi uyandıran ve basında da geniş yer bulan yeni BES, katılımcılara büyük avantajlar sağlıyor. Katılımcıların yatırdıkları her 100 TL’ye karşılık olarak devlet, katkı payı tutarının yüzde 25’i kadar ek bir tutarı yani 25 TL’yi katılımcının adına aktaracak. Sistem, daha cazip koşullarla ev hanımı, öğrenci vs. gibi toplumdaki çok geniş kesimlere de kucak açtı.

Ergo Emeklilik ve Hayat da bireysel emeklilik alanında hizmet veren şirketlerden birisi. Ergo Emeklilik ve Evrim Sigortacılık geçtiğimiz yıl önemli bir işbirliğine imza attı. Bu işbirliği kapsamında Uluslararası Nakliyeciler Derneği (UND) üyeleri, Evrim Sigortacılık tarafından sunulan BES ürünü ile grup emeklilik fırsatı yakaladılar. Bu işbirliği ile BES fırsatı yakalayan üyelerin planları özel olarak Ergo Portföy Yönetimi tarafından takip edilecek. Bu fırsattan aynı zamanda üyeler, üyelerin eşleri ve çocukları da yararlanabilecek. Ergo Emeklilik ve Hayat Marmara Bölge Müdürü Hakan Dursun, işbirlikleri ile Evrim Sigortacılık’ın hem elementer hem BES alanında 2013’te sektörde adından yine çokça söz ettireceğini söyledi.

Hakan Dursun, Evrim Sigortacılık ile yapmış oldukları işbirliğini şöyle özetledi: “Evrım Sigortacılık, Ergo elementer şirketimizin olduğu gibi, Ergo Hayat ve Emeklilik’in saygın ve önde gelen acentelerinden biri. Yıllardır edindiği elementer branştakiengin tecrübesini ortak karar ile BES branşına da taşıma kararı aldık ve bunu UND projesi ile hayata



Hakan Dursun

geçirdik. Evrim Sigorta’nın müşterilerine çok özel ve ayrıcalıklı yaklaşımıyla, çok kaliteli ve hızlı hizmet verdiğini artık sektörde herkes biliyor. Biz de Ergo Emeklilik olarak bu pozitif göstergeleri; öncelikli olarak müşterilerimize, acentemizin kârlılığına ve Ergo’nun portföyüne kazandırmak adına ortak bir girişimde bulunduk ve bunun lansmanını da geçtiğimiz dönemde yaptık.”

Verimliliği arttıracacağız
“Evrım Sigortacılık, sektörde uzun yıllardır

Sisteme sonradan dahil olan şirketler geç kalmış değil

Türkiye’deki Bireysel Emeklilik Sistemi’ni, daha çok yeni doğmuş bir bebeğe benzetmek gerektiğini söyleyen Hakan Dursun, “Ergo Emeklilik ve Hayat da, emeklilik branşında tabii daha çok yeni bir şirket. Zira 2008 sonunda ruhsatı olarak 2009 yapılanma sürecini geçirdikten sonra, 2010’da yapılan iş planı ile katedeceğimiz yolu daha da netleştirdik. Bu süreci dağıtım kanallarımızın yapılması, eğitimleri ve organizasyonları ile geçirerek hızlı bir ivme ile başladık diyebilirim. Aynı

zamanda Ergo çatısı altında marka lansmanımızı yaptık. 2003’ten bu yana aktif olan bu tasarruf sistemimizi, 10 yılı devirmesine rağmen, halen emekleme aşamasında olarak görüyorum. Bakıldığında, 11 lisanslı firma ile yola çıkılıp şu an itibarıyla 17 emeklilik şirketine ulaşan bir yapıdan bahsetmekteyiz. Ergo Emeklilik ve Hayat ve daha sonra kurulan emeklilik şirketlerini, kesinlikle geç kalmış olarak görmüyorum” dedi.

peşinde olacağız. Çünkü biliyoruz ki, eğer biz yaptığımız işi yüzde yüz sahiplenirsek, acentemizin memnuniyeti ve işi sahiplenmesi de en üst düzeye çıkıyor” şeklinde konuştu.

Acentelerimizle ‘ortak hedef’ bilinciyle üretimi arttıracacağız

Evrım Sigortacılık ile olan iş paylaşımlarını da değerlendiren Dursun, Evrim Sigortacılık ile Ergo Emeklilik işbirliğinin yakın bir tarihe dayandığını söyledi. Her adımda birlikte hareket ettiklerinin de altını çizen Dursun, “Bu entegrasyonu gerçekleştirdiğimizde, Evrim Sigortacılık ve Ergo Emeklilik’in çok daha üretken olduğunun farkındayız. Çünkü süreç içinde yaşayabileceğimiz handikapları belirleyerek önceden önlemlerimizi almaya çalışıyoruz.

Ayrıca oluşabilecek aksaklıklar karşısında hızlı şekilde aksiyon alarak ilerlemeye çalışıyoruz. Bölge bazında üstlendiğimiz Evrim Sigortacılık’ın personel eğitimleri, saha organizasyonları, iş planlamaları, tanıtım ve satış sonrası operasyonel takipleri dahil olmak üzere tam olarak bir takım çalışması yapıyoruz. Üretimdeki yansımalarını da olumlu yönde alıyoruz. Yeni mevzuatın katılımcı adayları üzerindeki etkisi ve başvuru artması ile sahadan çok olumlu geri dönüşler alıyoruz.

Evrım Sigortacılık’ın potansiyelini de düşündüğümüzde, gerek elementerde oluşturdukları zeminin sağlamlığı, gerekse BES ve hayat alanında da müşterilerinin ihtiyaçlarını karşılamaları boyutuyla, 2013’te sektörde adından yine çokça söz ettirecektir. Bizler de bu verimliliğin artması için her türlü imkanımızı seferber edeceğiz ve belirlediğimiz yol haritasında ortak hedefe koşacağız” dedi.

Allianz’dan BES Plus güvencesi

Yeni yıl ile birlikte yürürlüğe konulan “Devlet Katkı Payı” uygulamasıyla her katkı payının yüzde 25’ine karşılık gelen tutar, Devlet Katkı Payı olarak Bireysel Emeklilik Sistemi katılımcılarının hesaplarına yatırılmaya başlanacak. Allianz da yeni ürünü Allianz BES Plus ile katılımcılarına özel avantajlar sağlıyor. Allianz BES Plus, farklı risk profillerine sahip katılımcıların ihtiyaçlarına cevap vermesini amacıyla, bireysel planlarda sunulan emeklilik yatırım fonlarını içerecek şekilde hazırlandı. BES’ten yararlanmak isteyen katılımcılarına sunulan önemli unsurlardan biri ise katılım paylarının minimum tutarının 100 TL’den başlayıp olması. Sisteme katılım esnasında da giriş aidatının tamamı erteleniyor ve herhangi bir peşinat alınmıyor. Allianz BES Plus ürününe sahip katılımcıların “Katkı Payı Ödeme Güvencesi” kapsamında işsizlik, hastanede yatış, tehlikeli hastalıklar, kaza sonucu maluliyet gibi riskler ile karşılaşmaları halinde sözleşmelerine ilişkin 6 aylık katkı payı Allianz tarafından ücretsiz olarak sunulacak. Ürün kapsamında “Medikal Asistans” hizmeti ve anlaşmalı kurumlarda indirim imkânları da katılımcılara sunulan fırsatlardan biri olarak ön plana çıkıyor.



GSSigorta HDI 90 bin TL tazminat ödedi

HDI Sigorta Satış, Pazarlama ve IT den sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Ahmet Yaşar, ferdi kaza sigortasının bireyler için öneminden bahsetti. HDI Sigorta’nın ferdi kaza sigortası ürünlerinden olan ‘Aslan Ailem’ ferdi kaza poliçesinden söz eden Yaşar, poliçenin ‘GSSigorta HDI’ ürünü olduğunu belirterek, ürünün Galatasaraylılara özel olduğunu söyledi.

Ferdi kaza sigortasının tüketiciler için önemli bir kazanım olduğunu vurgulayan Yaşar, “Öte yandan her gün sigortacılar olarak ödediğimiz, onlarca hasar dosyasının içerisinde pek çok hikâye gizlidir. Bu hikâyeler çoğunlukla yeniden yerine koyabildiğimiz kayıplar ve umutlarla doludur. Bazen de hüznü ve acılı hikâyelerdir. Bir canı yerine koymak mümkün değil tabii ki ama geride ve destekten yoksun kalanlara sonrası için güç verebilmek, bir nebze olsa da destek olabilmek sigortacılığın en duygusal, aynı zamanda en sosyal tarafıdır” dedi.

Yaşar, yakın zamanda yaşanan bir kazayı da



şöyle aktardı: “İstanbul’da asansör tamiratyaparken kaza sonucu hayatını kaybeden Olgun Kuş, Galatasaray’a gönül vermiş bir taraftardı o yüzden de kulüp

listelerinde adı mevcuttu. GSSigorta HDI acentesi Cems Grup kendisine bu şekilde ulaşarak, GSSigorta HDI Aslan Ailem Ferdi kaza poliçesini anlattı ve Olgun Kuş’un bu poliçeye sahip olması sağlanmış oldu.” Ordu’da yaşayan ailenin, vefatın ardından hasar ihrarında bulunmasıyla 90 bin liralık bedelin derhal ödendiğini belirten Yaşar, baba Rafet Kuş’un ailesini toplayıp, GSSigorta HDI’nin bu desteğiyle memleketleri olan Ordu’nun Gürgentepe ilçesine dönerek yeni bir hayat kuracaklarını ve arıcılık yapacaklarını söylediğini aktardı. Olgun Kuş’un ailesine ödenen tazminatın öncelikli sebebinin kendisinin Galatasaraylı olmasından kaynaklandığını dile getiren Yaşar, “Bu rakamı derhal ödemek elbette şirketimizin yükümlülüğüdür ama bu yükümlülüğü doğuran temel unsur sigortalının Galatasaraylı oluşudur” dedi.

Snowboard keyfine Anadolu Sigorta güvencesi

Anadolu Sigorta’dan yurtdışı seyahat sigortası alan olan sigortalılar, yurtdışı seyahatleri sırasında, kayak veya snowboard yaparken kaza geçirip yaralandıkları takdirde, sağlık kuruluşundaki tıbbi tedavilerini de 30 bin Euro’ya kadar teminat kapsamında güvence altına alabiliyor. Anadolu Sigorta ayrıca, tarifeli uçuş esnasında, check-in işleminden geçmiş kayak ve snowboard ekipmanlarının kaybolması, çalınması veya zarar

görmesi durumlarında da 350 Euro’ya kadar tazminat garantisi veriyor. Yurtdışı seyahat sigortası ile birlikte ek bir prim karşılığında, kayak ve snowboard teminatını isteyen sigortalıların tek yapması gereken ise poliçe düzenlenirken bu isteklerini belirtmek.

Konuyla ilgili açıklama yapan Anadolu Sigorta Genel Müdür Yardımcısı Metin Oğuz, Anadolu Sigorta’nın, sunduğu yurtdışı seyahat sigortası hizmeti ile

sigortalılarını sadece acil sağlık problemlerine karşı değil, bagajlarının kaybolmasından, tur ile yapılan seyahatlerin iptaline kadar tatile çıkarken keyiflerini kaçırabilecek risklere karşı güvence altına aldığını ve tatil keyiflerini de sigortaladığını söyledi. Oğuz, isteyen sigortalıların düşük ek bir prim karşılığında, seyahat sırasında oluşabilecek ölüm ve sürekli sakatlık durumlarına karşı, ferdi kaza teminatını da ekleyebileceklerini belirtti.

Sigorta, zararların telafisini sağlar

Sigortanın insan hayatında çok önemli bir yeri olduğunu söyleyen opera sanatçısı Bülent Atak, “Zorluklarla elde ettiğimiz değerlerimizin telafisi olmayan zararları karşısında mağdur olmamak, yaşanan kayıpları tekrar yerine koyabilmek için özel sigortalar çok gerekli. Tabii bunun için sigortayı zarara uğramadan yaptırmayı düşünebilmek gerek” dedi. Aynı memnun müşterisi Bülent Atak, özel sigortalıların ilgili düşüncelerini ve acentesinin kendisine yaklaşımını anlattı.

En sağlıklı dönemi olan genç yaşlarında sağlık sigortası yaptırdığını fakat yıllarca sigortadan faydalanmaması üzerine iptal ettirdiğini ifade eden Atak, “Boşuna ödeme yaptığımı düşünerek sigortamı iptal ettirdim, oysa şimdi görüyorum ki, sağlık sigortasına asıl bu yaşlarda ihtiyaç varmış” şeklinde konuştu. Şu anda sadece kasko sigortasından faydalandığını belirten Atak, evini de daha önceden yaptırdığı gibi sigortalatmak istediğini dile getirdi.

Yıllar önce Bireysel Emeklilik Sistemi’ne girdiğini belirten ancak 7-8 yıl sonra, emekli olduğunda

elde edeceği birikimin enflasyon karşısında çok komik rakamlarda kalacağını düşünerek iptal ettirdiğini söyleyen Atak, yeni sistemin eski fiyaskoları sigortalının kafasından yok etmesi gerektiğinin altını çizdi.

Acentem, beni yönlendirmeli

“Tüketicilerin kesinlikle bir danışmana ve kafasındaki soruların cevaplandırılmasına ihtiyacı var” diyen Atak, ihtiyaç duyduğu anda, çalıştığı sigorta acentesinin bu hizmeti sunduğunu dile getirdi.

Acentesinin kendisini yönlendirmesi, iki ya da üç şirketten fiyat alması ve bu şirketlerin verecekleri hizmetleri kendisine anlatmasının önemli konuları meydana getirdiğini söyleyen Atak, “Benim kafamda hiç soru işareti kalmamalı ve oluşacak hasarda doğru karar verdiğimi görmeliyim” şeklinde konuştu.

Evrım Sigortacılık Hizmetleri’ni bir arkadaş vasıtası ile tanıdığını ve yaklaşık 8 yıldır kendileri ile çalıştığını ifade eden Atak, “Bu zaman içinde ne kadar rahat ettiğimi anlatamam” dedi.



Bülent Atak