



evrim sigorta

MART 2014 SAYI: 37

e-gazete

Evrım Sigortacılık Hizmetleri A.Ş.



Dubai Starr, sektörün kalıcı şirketlerinden olmayı hedefliyor

Dubai Starr Sigorta Brokerler Müdürü Hande Atasayar, Dubai Starr'ın ürün kalitesinin yüksekliği ve hasar sonrası süratli çözüm anlayışıyla 2014 yılında sigorta sektörünün kalıcı ve beğenilen firmaları arasına girmeyi hedeflediğini belirtti.

Oman Insurance ve Starr Insurance Companies'in ortak yatırımı olan Dubai Starr Sigorta, sigorta sektörünün Türkiye ekonomisindeki payını artırmayı ve artan bu paydan yüksek hisseler alarak hem pazardaki payını geliştirmeyi hem de yaratacağı katma değerle şirket değerini sürekli artırılabilir kılmayı hedefliyor. Bu hedefle Dubai Starr Sigorta'nın geçtiğimiz yıl dünyanın dört bir yanında oldukça büyük projelere imza attığını kaydeden Dubai Starr Sigorta Brokerler Müdürü Hande Atasayar, şirketin 2014 yılında sigorta sektörünün kalıcı ve beğenilen firmaları arasına girmeyi hedeflediğini belirtti.

Türkiye'nin büyük risklerinde öne çıkıyor

Dubai Starr Sigorta'nın 2012 yılında ortaklık yapısı değiştiğini belirten Atasayar, şirketin yüzde 51 hissesinin Ortadoğu'nun en büyük sigorta şirketi Oman Insurance'a yüzde 49'unun ise ABD kökenli global bir şirket olan Starr Insurance Companies'e ait olduğunu dile getirdi. Doğu ve batı kültürünü birlikte bünyesinde

barındıran iki grubun ortak yatırımı olan Dubai Starr'ın butik bir piyasa şirketi olarak konumlandırılma amacı ile yola çıktığını söyleyen Atasayar, "Amacımız, sektörün tüm branşlarında olmak değil, bizim seçtiğimiz ve değer yarattığımız alanlarda var olmak. Bunun yanı sıra kolay ulaşılabilir, hızlı aksiyon alabilen ve kişiye özgü çözümler üreten bir profil kazanmak istiyoruz" dedi.

Şirketin ilerlemek istediği yolda ve yapmak istediklerinde köklü değişiklikler yaşandığını vurgulayan Atasayar, "Önceleri tamamen acentelere yönelik bir hizmet anlayışını benimsemiş bir şirketken, şu an profesyonel aracı kurumlar olan brokerleri de bünyemize katarak, etkin bir şekilde çalışmaya başladık. Risk profili alanında bireysel alanda faaliyet gösterirken, şimdi ticari alanda Türkiye'nin büyük risklerinde, büyük plasmanlarında da öne çıkmış durumdayız" diye konuştu.

2013 yılında önemli bir değişim süreci yaşadık

Dubai Starr'ın yenilikçi kimliği ve ortaklarının finansal gücü ile Kuzey

Irak'ta, Türkî Cumhuriyetler'de, Afrika'da, Rusya'da ve Avrupa ülkelerinde Türk inşaat firmalarının projelerine çözüm ortağı olduğunu belirten Atasayar, 2013 yılı içinde bu bölgelerde oldukça büyük projelere imza attıklarını kaydetti. Atasayar, sorumluluk ve havacılık branşlarında da bilinirliklerinin arttığını söyledi. Dubai Starr'ın 2013 yılında önemli bir değişim süreci yaşadığını dile getiren Atasayar, "2014 yılında hem satılan ürünlerin kalitesinin yüksekliği hem de oluşan hasar sonrası süratli çözüm anlayışı ile sektörün kalıcı ve beğenilen firmaları arasına gireceğimizi söyleyebilirim" dedi.

Sektöre yeni giren ya da küçük hacimli pazar payı olan şirketlerin başarılı olması için yapması gerekenler hakkında öneride bulunan Atasayar, "Yeni ve pazar payı küçük olan şirketler rekabet etmek istedikleri alanları belirlemeli ve bu alanlara bütün yatırımlarını ve güçlerini yoğunlaştırmalı. Bu alanlarda uzmanlaşmaya çalışmalı. Çünkü her alanda rekabet etmenin sonucunun başarısızlık olacağını düşünüyorum" şeklinde konuştu.



Hande Atasayar

Bir Usta Bin Usta, beşinci yılına giriyor

Anadolu Sigorta'nın 2010 yılında hayata geçirdiği "Bir Usta Bin Usta" Projesi, dört yıllık başarılı misyonunu beşinci seneye taşıyor. Dört yılda 20 geleneksel meslek üzerine eğitimler düzenleyen Anadolu Sigorta, 2014 yılında açacağı kursları da belirledi. Proje'nin beşinci yılında Çanakkale'de 'Çini İşlemciliği', Erzurum'da 'Oltu Taşı İşlemciliği', Isparta'da 'Deri Aksesuar Yapımı', İzmir'de 'Keçe Aksesuar Yapımı' ve Şanlıurfa'da 'Kehribar Taşı İşlemciliği' kursları düzenlenecek. Ulusal ve uluslararası alanda birçok ödülle layık görülen Bir Usta Bin Usta Projesi kapsamında bugüne kadar 382 kişi eğitim aldı. Kursiyerler Milli Eğitim Bakanlığı onaylı usta öğretici niteliğindeki kurs bitirme sertifikalarını alarak mezun olurken, kurslar aracılığıyla bir yandan yerel mesleklerin yaşatılması diğer yandan ise yeni istihdam olanakları yaratılması sağlandı.



Süha Çele

Eureko Sigorta'dan deniz tutkunlarına özel koruma

Eureko Sigorta, Yat Asistans Hizmeti ile hasar anında poliş sahibinin ulaşımının sağlanmasından kıralık araç teminine, yedek kaptan organizasyonundan konaklama masraflarının ödenmesine kadar birçok hizmeti sunuyor.

Doğal afet, hırsızlık, yangın ve deniz kazası gibi riskleri teminat altına alan ürün, kaza durumunda üçüncü şahıslara verilebilecek zararlardan doğan hukuki sorumlulukları da kapsıyor. Ayrıca yat sigortası ürününde teknenin özelliklerine göre makine kırılması, kişisel eşya, hukuksal koruma, ferdî kaza gibi ek teminatlarla sigorta kapsamı genişletilebiliyor. Sağlanan teminatlar, teknenin teknik özellikleri ve hasar geçmişi sigorta primini belirlemede ana unsurlar oluyor.

Eureko Sigorta Teknik Genel Müdür Yardımcısı Süha Çele, Türkiye'de denizcilik ve yat turizmi potansiyelinin yüksek olduğunu belirtti. Türkiye'nin bağlama kapasitelerinin henüz yeterli düzeyde olmadığını belirten Çele, şöyle

konuştu: "İtalya, Fransa, İngiltere gibi ülkelerin bağlama kapasiteleri 200 binler civarında iken Türkiye bu ülkelerin yüzde 10'u civarında kapasiteye sahip. Fakat Türkiye'deki mevcut 26 bin yat bağlama kapasitesinin 50 bine çıkarılması bekleniyor. Yat turizminin mevcut denizcilik turizmi içerisindeki 4-5 milyar dolarlık payının 2023 yılında 10 milyar dolar seviyelerine çıkması hedefleniyor. Bu da marina sayısı, bağlama kapasitesi ve dolayısıyla yat satışlarında artışa neden olacaktır. Bu bağlamda, yat sayısının giderek artması ile yat sigortalarına talep de yükselecektir. Biz de gelecek vaat ettiğine inandığımız bu pazarda uluslararası birikimimizi kullanarak pazar payımızı daha da artırmayı hedefliyoruz."

Yat sahipleri Eureko Sigorta Yat Sigortası'na, Garantî Bankası şubeleri, brokerler ve acenteler üzerinden ulaşabiliyor. Poliş aşamasında yat sahiplerinden yat kayıt belgesi, kaptan ehliyeti fotokopisi ve varsa denize elverişlilik belgesi talep ediliyor.

Paranız sigorta şirketlerinde kalsın!

Türkiye Sigorta Birliği; sigorta ve emeklilik şirketleri, DASK ve TARSİM'de prim ve tazminat alacağı bulunup zaman aşımına uğrayacak tüketicilerin 31 Mayıs 2014 tarihine kadar sorgulama yapması gerektiğini söyledi.

Türkiye Sigorta Birliği (TSB) üyesi sigorta ve emeklilik şirketleri ile özel kanun hükümleri dâhilinde sigorta faaliyetinde bulunan kuruluşlar tarafından hak sahiplerine ödenmesi gereken her türlü prim ve tazminat tutarlarından zaman aşımına uğrayanlar için, 31 Mayıs 2014 tarihine kadar şirket ve kurumların web adresleri aracılığıyla sorgulama yapılabilecek. Sorgulama yapmak için alacağın bulunduğu şirketin web sitesi ziyaret etmek veya www.guvenchesabi.org.tr adresinde bulunan Güvence Hesabı web sitesi üzerinden de genel sorgu yapmak mümkün. Sorgulamalar için TC kimlik numarası veya "ad, soyad ile doğum tarihi"ni girerek gerekiyor. Zaman aşımına uğramış alacaklarla ilgili olarak 15 Haziran 2014'e kadar alacağın doğduğu şirkete başvuru yapılmaması durumunda ise alacaklar Güvence Hesabı'na devredilecek.

Birçok ülke DASK'ı model alıyor

The Economist dergisinin Londra'da düzenlediği Sigorta Zirvesi'ne davet edilen DASK, geniş kitlelere düşük fiyatla deprem sigortası sağlamadaki deneyimlerini paylaştı. Zirve'de afet zararları, küresel değişimlere uyum sağlama, sigortacılığın gelecek için hazırlama, dijital tüketici ile iş yapma, yeni teknolojilerden yararlanarak sigorta tüketicisine ulaşma ve mikro sigorta gibi konular konuşuldu. Sigorta sektöründen 200'e

yakın yönetici ve profesyonelin katıldığı toplantıda DASK Yönetim Kurulu Başkanı Selamet Yazıcı, geniş kitlelere uygun fiyatlı afet sigortası sunmanın zorluklarına ve başarı için gerekli koşullara değindi. Türkiye'deki sigortalılık bilinci ve risk algısının artırılmasının önündeki bariyerlerin nasıl aşıldığına ilişkin tecrübelerini aktaran Yazıcı, "Bugüne kadar 20'ye yakın ülkeyle afet sigortası konusundaki deneyimlerimizi paylaştık" dedi.



Selamet Yazıcı

Aksigorta akıllı telefondan hizmet verecek

Aksigorta, yenilediği online yüzü www.aksigorta.com.tr'yi mobile uyumlu hale getirdi. Akıllı telefonları aracılığı ile www.aksigorta.com.tr'ye giren herkes otomatik olarak mobil sitede yönlendirilecekler ve mobile özel yeni tasarımla karşılaşacaklar. Kullanıcılar, araç sigortalarından konut sigortalarına, iş yeri sigortalarından sağlık sigortalarına kadar tüm ürünler hakkında kolayca bilgi alabilecekler. Ayrıca 'Sizi Arayalım' bölümüne tıklayarak istedikleri ürün ile ilgili teklif isteyebilecekler. En yakın acente,

anlaşmalı servis ve sağlık kuruluşlarının bilgisine de tek dokunuşla kolayca ulaşabilecek ve e-posta gönderebilecek kullanıcılar, hasar anında ne yapılması gerektiğinden dosya görüntülemeye, gerekli belgelerden ek hizmetlere kadar kolayca bilgi edinebilecekler. Aksigorta Pazarlama Direktörü Gürsal Gürarda, "Müşterilerimize daha da yakınlaşmak, onları satış kanallarımızla yakınlaştırmak ve bilgiye ulaşmalarını kolaylaştırmak amacıyla sigortacılık hizmetlerimizi mobile taşıdık" dedi.